

OFFRE D'EMPLOI

Commercial réceptif & Chargé de missions (H/F)

Reconnaisable par son design spectaculaire de verre et acier, le Grimaldi Forum Monaco est le Centre de Congrès et de Culture de la Principauté.

Offrant une surface modulaire de 41.000 m² gagnés sur la mer, ce site unique, au sein d'une destination d'exception, accueille en moyenne 100 événements par an et 300.000 visiteurs pour des congrès, salons, conventions, mais aussi des expositions, spectacles et concerts.

Retrouvez plus d'informations sur notre Event Factory : www.grimaldiformonaco.com



PROFIL

De formation supérieure commerciale, vous avez acquis une expérience réussie d'au moins 5 ans dans la vente de services, obligatoirement acquise dans le secteur événementiel professionnel / tourisme d'affaires, auprès de clients organisateurs aguerris.

De nature curieuse, dynamique, autonome et très organisée, vous disposez d'un excellent relationnel, pour assurer un contact de qualité et de confiance avec nos clients, tout en étant force de recommandation, d'inspiration et de négociation commerciale.

Votre esprit d'analyse, votre aptitude à innover, votre sens de la négociation, associés à votre gestion du stress et votre capacité à concrétiser vous permettent de contribuer directement à l'objectif annuel de chiffres d'affaires de l'équipe commerciale.

Disponible, réactif, vous êtes aussi à l'aise en communication écrite qu'orale. Excellent niveau d'anglais et de français obligatoire. La connaissance d'une autre langue (allemand, italien, etc.) serait un plus. Vous maîtrisez les logiciels bureautique, CRM (USI) et les outils digitaux comme LinkedIn.



LA MISSION

Intégré(e) au sein de la Direction Commerciale et du Développement, vous participez directement à la réalisation du chiffre d'affaires du Grimaldi Forum et à la fidélisation d'une clientèle de professionnels exigeants. Vous prenez en charge à la fois des activités commerciales réceptives à forts enjeux mais aussi la gestion de projets spécifiques transversaux pour l'équipe commerciale.

En relation directe avec nos prospects et clients, vous étudiez avec eux des solutions événementielles concrètes et sur-mesure, grâce à vos qualités d'écoute et de conseil. Vous êtes force de proposition commerciale et source d'innovation auprès de nos clients organisateurs, dans un contexte économique hautement concurrentiel. Vous assurez l'établissement de cotations jusqu'à la signature du contrat de location d'espaces, supervisez l'organisation de visites d'inspection client, assurez le suivi de la base de données commerciales et le reporting commercial.

En tant que Chargé de missions, vous pilotez différents projets, à caractère logistique, commercial ou administratif, pour l'ensemble de l'équipe commerciale et assurez notamment la coordination de l'opération annuelle de relations publiques clients, organisée en collaboration avec la DTC, à l'occasion du Grand Prix de F1.



DÉPOSEZ VOTRE CANDIDATURE !

Rejoignez nos équipes professionnelles, en envoyant votre candidature (CV et lettre de motivation) par mail : recrut@grimaldiformonaco.com